

”Palkkaamme 200 uutta asiantuntijaa” – Good Sign tähtää palvelulaskutuksen kärkeen maailmalla, Bocap tuo tueksi 10 miljoonan euron kasvurahoituksen

Suomalainen Good Sign on kehittänyt ainutlaatuisen ohjelmiston palveluliiketoiminnan hinnoitteluun ja laskutukseen. Yritys tavoittelee nyt globaalia menestystä 10 miljoonan euron kasvurahoituksella. Rahoituskierroksella sijoittajana toimii suomalainen pääomasijoitusyhtiö Bocap. ”Rahoituksen avulla voimme nopeuttaa asiakaskeskeisen palveluliiketoiminnan voittokulkua”, kiittää Good Signin toimitusjohtaja Taija Engman. Bocapin perustaja Julianna Borsos painottaa, että Good Sign osuu globaaliin megatrendiin tuoteliiketoiminnasta kohti palveluita.

Lehdistötiedote, julkaisuvapaa 26.10. 2021 klo 08.00

Palvelulaskutuksen suomalainen edelläkävijä **Good Sign** on saanut pääomasijoituksen **Bocapin kasvurahastolta (Bocap SME Achievers Fund III)**. 10 miljoonan euron rahoitusta hyödynnetään kasvuun kotimaisilla ja kansainvälisillä markkinoilla.

”Palkkaamme 200 uutta asiantuntijaa ja laajennamme kumppaniverkostoamme. Nyt rahoituksen avulla voimme nopeuttaa asiakaskeskeisen palveluliiketoiminnan voittokulkua. Meillä on kaikki eväät palvelulaskutuksen kärkeen maailmalla”, linjaa Good Signin toimitusjohtaja **Taija Engman**.

Kansainvälinen tutkimus- ja konsultointiyhtiö **Forrester** on tuoreessa raportissaan listannut Good Signin alan globaalien toimijoiden joukkoon. Perustajiin kuuluva Engman kuvaa Good Signin lupaavaa asemaa markkinoilla:

”Palveluiden lisääntyminen ja digitalisaatio ovat megatrendejä, joita pandemia vielä vauhditti. Ainutlaatuinen SaaS-pohjainen ohjelmistoratkaisumme antaa rajattomat mahdollisuudet globaaliin menestykseen, kun yhä useampi yritys lanseeraa kesto-tilausmalleja ja käyttömaksupohjaisia palveluita. Harppaus digitalisaatioon ei onnistu, jos laskutus takkuu.”

Yritysten nykyiset tietojärjestelmät kuten Microsoft ja SAP eivät yksin mahdollista riittävän ketteriä palveluiden hinnoittelu- ja laskutusmalleja. Engmanin mukaan Good Sign luo tärkeää lisäarvoa.

”Palveluiden hinnoittelusta ja laskutuksesta tulee olennainen osa asiakaskokemusta.”

Bocap vauhdittaa globaalin megatrendin kärkeen

Kasvurahoituksen tarjoava **Bocap** näkee Good Signille maailmalla valtavan kysynnän.

”Bocapin kohdeyhtiöissä on havaittu huutava tarve tällaiselle ratkaisulle. Palveluiden lisääntyminen ja siirtyminen tuoteliiketoiminnasta kohti palveluita on megatrendi, johon Good Sign on nyt jättämässä pysyvän jalanjäljen. Good Signin tuote ratkaisee yksinkertaisesti ja mitattavasti aitoja ongelmia, joita kaikki palveluyhtiöt kohtaavat laskutuksen saralla,” kuvailee Bocapin perustaja **Julianna Borsos**.

Bocapin sijoitusjohtaja **Angelo Moita** painottaa Good Signin osaamisen merkitystä.

”Yhtiöllä on upea tiimi, joka koostuu alan edelläkävijöistä, ja joka on luonut teknologisesti kilpailukykyisen ratkaisun. Ohjelmisto on skaalautuva ja sille on markkinalla valtava kysyntä nyt ja tulevaisuudessa.”

Lisätietoja:

Good Sign Oy

Taija Engman, toimitusjohtaja, p. 050 372 5142, taija@goodsign.fi

Bocap Private Equity Oy

Julianna Borsos, hpj & perustajaosakas, p. 050 386 3530, julianna@bocap.fi,

Angelo Moita, sijoitusjohtaja & osakas, p. 044 231 9370, angelo@bocap.fi

Taustaa Bocapin pääomasijoitustoiminnasta:

Bocap Private Equity Oy on johtava suomalainen riippumaton pääomasijoitusrahastoja hallinnoiva yhtiö, jonka missiona on vauhdittaa kilpailukykyisten suomalaisten pk-yritysten kasvua paitsi pääomittamalla myös tarjoamalla vankan strategisen ja operatiivisen tuen. Bocapin rahasto oli perustettaessa v. 2012 Suomen ensimmäinen nimenomaan vähemmistö-sijoituksia suomalaisiin yrittäjävetosiin, kannattaviin, 4–50 miljoonaa euroa vaihtaviin ja voimakkaasti kasvaviin listaamattomiin pieniin ja keskisuuriin yrityksiin tekevä rahasto. Nykyään rahastoja on kolme (Bocap SME Achievers Fund I, II ja III). Bocapin salkkuyhtiöt ovat tähän mennessä työllistäneet suoraan yli 3000 henkeä pääosin Suomessa ja niiden yhteenlaskettu liikevaihto on yli 300 miljoonaa euroa. Bocapin sijoittajina on pääosin suomalaisia institutionaalisia sijoittajia, säätiöitä sekä menestyneitä yrittäjiä ja näiden sijoitusyhtiöitä.

Taustaa Good Signista:

Good Sign työllistää tällä hetkellä 40 henkilöä Suomessa, Hollannissa ja USA:ssa. Yrityksen noin 4 miljoonan euron liikevaihto koostuu valtaosin SaaS-palveluista. Good Sign poistaa palveluliiketoiminnan hinnoittelun ja laskutuksen kipupisteitä ja mahdollistaa uudenlaisia liiketoimintamalleja. Good Signin pilvipalvelu automatisoi kestotilaukset, käyttömaksut ja palvelusopimukset täydentäen asiakkaiden CRM- ja ERP-järjestelmiä. Asiakkaitamme ovat muun muassa Com4, DLL, Fujitsu ja OpusCapita, joille Good Sign on tuonut merkittäviä asiakastytyväisyyss- ja tulosparrannuksia. www.goodsign.fi